



Jos van Doren, eigenaar van Vandoren. Het maakt onder meer bedieningspanelen en schakelkasten.
FOTO ROGER DOHMEN

Innen is weer begonnen, maar ook geld terug?

De Verenigde Staten begonnen **dinsdag al met het innen** van de nieuwe importheffingen, nadat veel van de eerdere heffingen **onwettig werden verklaard** door het hooggerechtshof.

Veel Amerikaanse importeurs **zijn geld kwijt geweest** aan die onwettige heffingen, maar of ze dat ook terugkrijgen is nog onduidelijk.

Het zou opgeteld gaan om een bedrag tussen de 130 en 170 miljard dollar, en er zijn **meer dan 1500 tariefrechtszaken ahangig** gemaakt. Daar kwam maandag pakketvervoerder FedEx bij. ANP

Alles wat daar wordt geproduceerd, hoeft niet geïmporteerd te worden, en is dus vrij van heffingen

noeg bestellingen, zegt Van Doren, die drie maanden geleden stopte als algemeen directeur en nu in de raad van commissarissen zit. Maar blijven de heffingen zo hoog als ze nu zijn, dan kan dat veranderen. En is het misschien toch beter om een deel van de productie naar de VS over te brengen. Alles wat je dáár produceert hoeft niet geïmporteerd te worden, en is dus niet aan heffingen onderhevig.

Onzekerheid genoeg

Nieuwe fabrieken en werkgelegenheid naar de VS halen is precies wat Trump beoogt met zijn heffingen. Voor een deel lijkt die strategie te werken.

Afgelopen september dacht één op de zeven bedrijven uit de technische industrie serieus na over het verplaatsen van een deel van de productie, bleek uit een enquête van branchevereniging FME. Eén op de twintig had het op dat moment al daadwerkelijk gedaan.

Bij deze nieuwe maatregelen van Trump verwacht FME slechts 'beperkt nieuwe investeringen in de VS', zegt een woordvoerder. Bedrijven stellen investeringsbeslissingen vaak

uit wanneer alles heel onzeker is.

Onzekerheid is er genoeg, dit keer nog meer dan anders. De nieuwe heffingen die Trump afgelopen weekend invoerde, moeten na 150 dagen door het Amerikaanse Congres worden verlengd, zegt de woordvoerder, het is niet zeker of dat gaat gebeuren. "En de Amerikaanse verkiezingen in november staan ook snel voor de deur."

Van Doren denkt al langer na over een oversteek. Tijdens Trumps eerste termijn onderzocht hij met een klein team of het uit zou kunnen om een fabriek te openen in Georgia, waar veel van zijn klanten zitten.

Na een rondreis door het gebied leek dit toch geen goed idee. "De werkethiek was er anders. Werknemers dachten niet genoeg zelf na. Dat vond ik althans. Je moest ze alles precies uitleggen. Het werkte voor mijn gevoel niet."

Maar dat gedoe met een andere werkcultuur en de kosten voor een nieuwe fabriek, het moet misschien toch maar gebeuren als die hoge heffingen aanblijven. "Ik wil het liever niet, we zijn toch een Europees bedrijf. Maar je moet zakelijk blijven kijken."

5

tot 10 procent bedraagt de marge op de verkoop van wijn

Wijnhandelaar wint het van Trump bij hooggerechtshof

Een zeer moeilijk jaar eindigde voor handelaar in wijnen Victor Schwartz in een overwinning bij het hooggerechtshof. 'De regering-Trump wurgt het bedrijfsleven.'

Hans Nauta
redactie duurzaamheid&economie

Toen Victor Owen Schwartz vier decennia geleden een wijnhandel begon, had hij niet kunnen voorzien dat hij ooit een rechtszaak zou voeren tegen de Amerikaanse president en die zou winnen bij het hooggerechtshof. "Relaties opbouwen met kleine wijnboeren is toch iets anders dan de Amerikaanse president aanklagen", zegt de ondernemer uit New York.

Het Amerikaanse hooggerechtshof bepaalde vrijdag dat de president niet eigenhandig invoerbelastingen mag instellen. Via Zoom volgde Schwartz de uitspraak, die hij in een telefoongesprek met *Trouw* omschrijft als een hoogtepunt na een 'annus horribilis'.

"Het was een vreselijk jaar voor ons bedrijf, de leveranciers en de klanten", zegt Schwartz. Noodgedwongen nam hij afscheid van enkele wijnproducenten, zoals in Zuid-Afrika. De invoerbelastingen maakten de flessen te duur.

De rechtszaak was onvoorzien, maar past bij zijn idealen als zakenman. In het logo van zijn bedrijf V.O.S. Selections staan de woorden *fearless importing*. "Sinds 1987 treden we buiten de gebaande paden. We verkopen wijnen van kleine boeren uit zestien landen, uit Europa, Marokko, Libanon of Argentinië. Authentieke producten. Maar in het huidige Amerika betekent *fearless* ook dat we opkomen voor onze principes en voor integer zakendoen. Met politiek had de zaak niets te maken."

Toen president Donald Trump vorig jaar grootschalige invoerheffingen aankondigde, wist Schwartz dat zijn bedrijf het moeilijk zou krijgen. "Onze marges zijn 5 tot 10 procent. Een invoerbelasting van 15 procent hakt erin."

Verwurgingsdag

President Trump noemde die op 2 april *Liberation Day*, Bevrijdingsdag. Schwartz: "Ik spreek liever van Verwurgingsdag. Hij wurgt het bedrijfsleven. Niets hiervan is goed voor de zakenwereld."

Schwartz kwam in contact met het Liberty Justice Center, een non-profitorganisatie die opkomt voor fundamentele rechten, waaronder economische vrijheden. Ze begonnen een rechtszaak en betoogden bij meerdere rechtbanken dat de regering niet bevoegd is om zonder goedkeuring van het Con-

gres wereldwijde importheffingen op te leggen.

Het hooggerechtshof deed uitspraak in twee vergelijkbare zaken. De ene was aangespannen door Learning Resources, een verkoper van educatief speelgoed. De andere was 'Donald J. Trump, president van de Verenigde Staten vs V.O.S. Selections', Schwartz dus. Hierbij zijn nog vier kleine bedrijven en twaalf deelstaten betrokken, maar het juridische team koos voor de wijnhandel als hoofdeiser.

Wraakzuchtig

"Het was een moeilijk besluit om daarmee akkoord te gaan en ik heb erover gesproken met vrienden die advocaat zijn", zegt Schwartz. "De tegenstander is een wraakzuchtig persoon. Als we zouden winnen, zou dat geweldig zijn. Bij verlies zouden we te schande worden gemaakt. Deze zaak was zo ongewoon... haast een buitenlichamelijke ervaring."

De Amerikaanse invoerheffing



'Relaties opbouwen met wijnboeren is toch iets anders dan Trump aanklagen'

Victor Owen Schwartz,
wijnhandelaar

gen hebben Schwartz het afgelopen jaar een bedrag gekost van 'zes cijfers'. Hij denkt dat het geld terugkomt, al zal dat even duren. "Deze regering zal dat zo moeilijk mogelijk maken. Maar de druk op het Congres is groot. De invoerbelastingen zijn niet populair in de VS. Het maakt niet uit of je Democraat bent of Republikein."

Dat laatste geldt ook voor uitspraak van het hof, viel hem op. De politieke kleur van de rechters deed er niet toe. "Juridisch was het geen ingewikkelde zaak", zegt Schwartz.

De uitspraak was amper binnen of Trump kondigde nieuwe invoerbelastingen aan. "We waren niet verrast. Dat is de mentaliteit van onze president: 'We zullen ze wel krijgen met nieuwe heffingen'. Maar voor wie is dat goed?"